

Titre du poste	COMMERCIAL TERRAIN
Date de publication	03/05/2024
Date d'expiration	10/05/2024
Type d'offre	CDD
Secteurs d'activités	TELEPHONIE MOBILE / DATA / FIBRE OPTIQUE
Niveau d'étude	BEPC, BAC / BAC+
Expérience	3 à 6 mois
Nombre de poste disponible	500
Lieu du poste	CÔTE D'IVOIRE
Lieu précis du poste	ABIDJAN et périphérie (Dabou, Jacquville, Songon, Bonoua, Bassam, Agboville, Anyama, Alépé ...)
Description de l'offre	<ul style="list-style-type: none"> ▪ <u>MISSIONS</u> : <p>Sous la responsabilité du chef d'équipe, le commercial terrain aura pour missions principales de / d' :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Commercialiser des produits et services de ORANGE CI (FLY BOX). • Acquérir et la fidéliser de nouveaux clients, • Assurer un premier niveau de relation client. <ul style="list-style-type: none"> ▪ <u>REMUNERATION</u> : <p>Fixe de 100 000Fcfa + Commission sur vente (pouvant aller jusqu'à 260 000Fcfa maximum) si le commercial dépasse les objectifs assignés.</p>
Profil pour le poste	<p>Jeune H/F ayant un niveau BEPC, BAC / BAC+, avoir une expérience commerciale dans le domaine de la vente « porte à porte » serait un plus.</p> <p><u>APTITUDES PROFESSIONNELLES</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Avoir le contact facile, • Avoir une bonne présentation physique, • Être passionné des actions terrain, • Savoir bien s'exprimer • Être convainquant, • Avoir un bon esprit d'équipe, • Être résilient et motivé, • Maitriser l'outil informatique et Android, • etc.
Dossiers & Email de candidature	<p>Vous souhaitez faire acte de candidature, envoyez votre CV à l'adresse suivante : recrutements@gnanzouky.com</p> <p>Préciser obligatoirement le titre du poste « Commercial terrain » et le lieu d'habitation.</p>